

prêt pour
l'**export**



Prêt Pour l'Export (PPE)

Vous souhaitez développer votre entreprise¹ à l'international.

Pour financer les dépenses immatérielles de votre programme d'investissements, OSEO, en partenariat avec UBIFRANCE, a créé le **Prêt Pour l'Export (PPE)**.

Dépenses financées

- Études de marché, prospection, foires, salons.
- Opérations de communication.
- Frais de recrutement et de formation.
- Dépenses liées aux Volontaires Internationaux en Entreprise (VIE).
- Augmentation du BFR lié à votre développement à l'international.

De 20 000 à 150 000 euros pour financer votre projet

- Vous pouvez emprunter entre 20 000 et 150 000 euros.
- Dans la limite des fonds propres de votre entreprise.

¹ Entreprise répondant à la définition européenne de la PME.

Aucune garantie demandée sur les actifs de l'entreprise, ni sur le patrimoine du dirigeant

- Seule une retenue de garantie de 5 % est prévue. Elle vous est restituée après remboursement du prêt, augmentée des intérêts qu'elle a produits.

Des modalités et un mode de remboursement adaptés

- Un prêt sur 6 ans, à taux fixe.
- Un différé de remboursement en capital la première année.

Des fonds disponibles rapidement

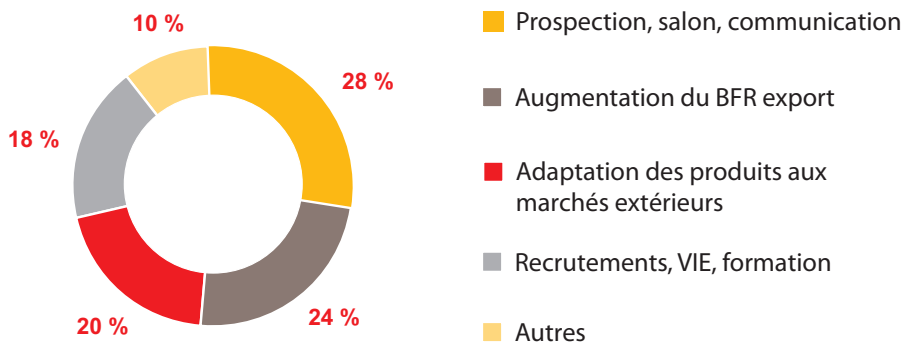
- Adressez vous à OSEO dans votre région ou saisissez votre demande en ligne sur oseo.fr
- UBIFRANCE valide la démarche Export de votre projet.
- OSEO traite votre dossier en priorité et débloque les fonds sous 15 jours.

Un bon prépayé de 1 000 euros

- À valoir sur le catalogue UBIFRANCE (hors VIE et salons).
- À utiliser dans un délai de 6 mois, à compter du décaissement du PPE.

En 2012, **plus de 500 entreprises ont bénéficié du Prêt Pour l'Export**. Il s'agit d'entreprises de taille moyenne dont les deux tiers n'étaient pas encore très présentes à l'international.

Le PPE finance l'ensemble des dépenses immatérielles ainsi que l'augmentation du BFR lié au développement export.



TÉMOIGNAGE

Grégory Dapsanse
Directeur Général

APG

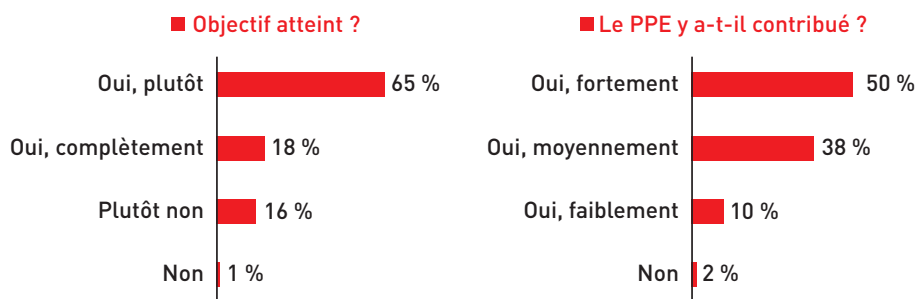
« Cette somme non négligeable nous a permis d'accroître notre présence sur les principaux salons internationaux, de faire évoluer en interne une personne chargée du support technique vers l'international et de créer un poste de commercial. Sans oublier la modernisation de notre site Internet et la création d'un nouveau catalogue, traduit en plusieurs langues. »

Activité : fabrication d'équipements de sonorisation pour spectacles

CA 2011 : 1,9 M€

Effectif : 12 salariés

Plus de 80 % des bénéficiaires du PPE atteignent leurs objectifs, qu'il s'agisse de **démarrer** l'export (32 %) ou de le **développer** (68 %).
Le PPE a contribué à ces réussites.



TÉMOIGNAGE

Monique Gorgy
Directeur

GORGY TIMING

« Il faut comprendre les marchés que l'on veut infiltrer. Le PPE nous a permis d'embaucher un stagiaire russe apportant sa connaissance du pays et de la langue. »

Activité : équipements de synchronisation horaire de haute précision

CA 2011 : 3,4 M€

Effectif : 48 salariés

Les principales qualités du PPE sont, selon ses bénéficiaires, l'absence de garantie et l'échéancier du prêt (durée et différé).

98 % des bénéficiaires ayant répondu à notre enquête recommanderaient le PPE.

TÉMOIGNAGE

Sandrine Demas

Directrice Générale

« Le PPE, un financement indispensable pour participer à des salons incontournables. »

Activité : fabrication de tapis contemporains haut de gamme

DIACASAN EDITION

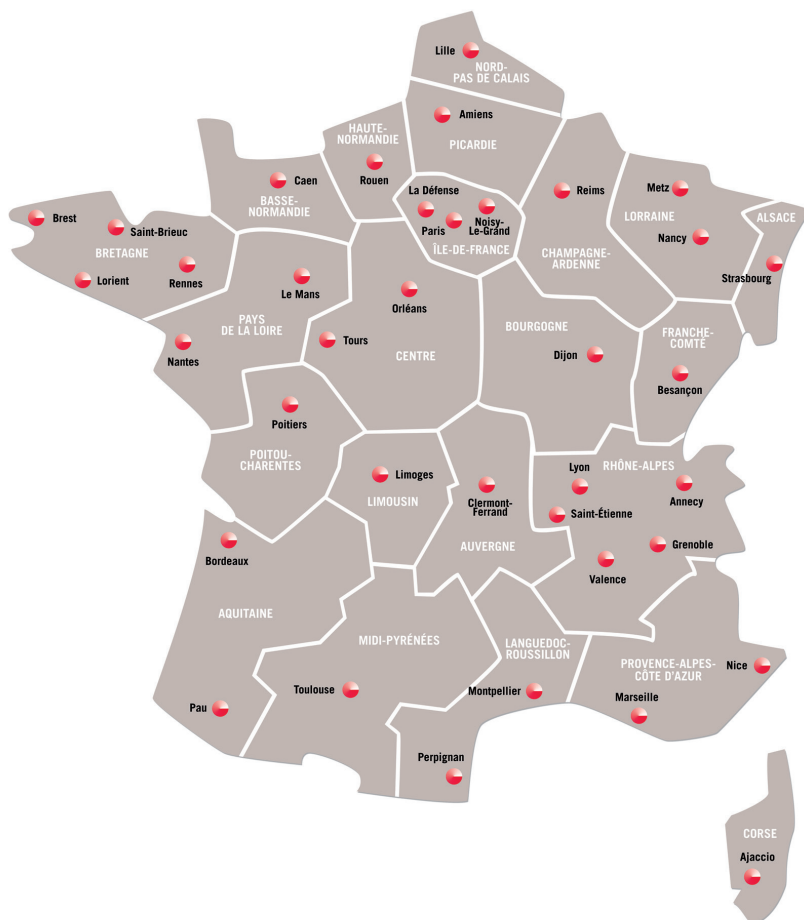
CA 2011 : 1,3 M€

Effectif : 4 salariés

Vous pouvez télécharger le bilan complet du PPE sur oseo.fr

OSEO est présent sur l'ensemble du territoire

Dans votre région, ses équipes sont les partenaires de votre croissance et à votre disposition pour vous accompagner et vous aider à réunir les financements nécessaires à chaque étape de la vie de votre entreprise.



Retrouvez nos implantations régionales sur oseo.fr

ubifrance.fr

oseo.fr