



# Technicien du Commerce Réseau IFV



L'IFV recrute, des candidats de niveau Bac ou titulaires du Bac

## OBJECTIFS

A la fin de la formation, le technicien des Forces de vente est capable de :

- Gérer et développer un portefeuille existant
- Prospecter et ouvrir de nouveaux comptes
- Développer une action commerciale terrain
- Fidéliser ses clients
- Gérer tout ou partie de la surface de vente
- Conclure une vente grâce à une offre concrète et des conseils adaptés
- Valoriser l'image de l'entreprise

## DIPLÔME PRÉPARÉ

Titre certifié niveau IV (JO du 31 janvier 2006)

## ORGANISATION DURÉE

Contrat de travail de 12 mois :

- 25% du temps en formation
- 75% du temps en entreprise

## DÉBOUCHÉS

- Attaché commercial
- Conseiller de vente
- Délégué commercial
- Prospecteur

## CONTACT

Sud Management  
Sébastien SLAVIK  
Tél : 05 53 77 24 24  
E-mail : s.slavik@sudmanagement.fr