

MISSION DE PROSPECTION MULTISECTORIELLE EN RUSSIE A MOSCOU, DU 15 AU 18 SEPTEMBRE 2014



Organisée par le Club des Exportateurs (CIEL 47)
avec le soutien de la CCI et du Conseil Général de Lot-et-Garonne

Découvrez le marché russe...
Ou accélérez votre développement en Russie !

BUT DE LA MISSION

- ✳ *Découvrir les opportunités du marché, les tendances...*
- ✳ *Rencontrer des partenaires locaux, nouer des contacts d'affaires,*
- ✳ *Développer vos parts de marché et accroître votre chiffre d'affaires !*

DATE LIMITE D'INSCRIPTION

30 juin 2014

INFORMATIONS

Nicole MEDRANO

Responsable Mission International –
Chargée de Mission CIEL
CCI de Lot-et-Garonne – 47000 - AGEN
Tél : 05 53 77 10 07
Email : n.medrano@cci47.fr

Saisissez des opportunités ...

Une population de 143 millions d'habitants, un marché intérieur dynamique, des richesses naturelles abondantes : **la Russie est un marché très attractif pour les entreprises !** Plus de 5000 entreprises françaises, dont de nombreuses PME, y exportent régulièrement tandis que plus de 500 d'entre elles y sont implantées.

Le pays est attiré par la **création, la qualité et le savoir-faire occidental** ; la montée en puissance d'une classe moyenne de nouveaux consommateurs constitue une **cible privilégiée pour les produits de qualité français**.

Une des priorités du pays reste la **modernisation de l'outil industriel** pour permettre à la Russie de tenir sa place sur l'échiquier mondial !

En Russie, le secteur industrie représente 35% du PIB et 22% de la population active. La Russie doit également **continuer à s'équiper et à renforcer ses infrastructures diverses** (domaine ferroviaire, routier, aéroportuaire). Dans cette volonté de s'équiper, les grands donneurs d'ordres implantés localement sont **à la recherche de partenaires de qualité !**

Même si MOSCOU représente encore aujourd'hui + de 60% du poids économique du pays, les régions prennent de plus en plus d'importance et il existe sur le territoire **une quinzaine de villes « millionnaires »** (en nombre d'habitants) où il est très intéressant de faire des affaires.

Outre les produits alimentaires, **d'autres secteurs offrent de nombreuses opportunités** : biens de consommation (habillement, cosmétiques, etc.), second-œuvre / BTP (décoration intérieure, éco-construction, etc.), biens d'équipements, automobile, infrastructures, santé/beauté, pharmacie, formulation ingrédients, agriculture et ses équipements, NTIC, etc.



MISSION DE PROSPECTION MULTISECTORIELLE EN RUSSIE A MOSCOU, DU 15 AU 18 SEPTEMBRE 2014

NOTRE OFFRE

Inclus :

1. La préparation commerciale de votre entreprise :

- Réunion de préparation avant le départ : informations utiles à l'approche commerciale du marché russe
- Pré-diagnostic, validation produit/marché par le prestataire

2. L'organisation logistique

- Visa
- Transport aérien : Toulouse/Moscou AR (évtl. via Paris)
- Transferts aéroport/hôtel AR
- Nuits d'hôtel avec petits-déjeuners inclus

3. Organisation d'un programme de rendez-vous ciblés

- Prospection sur place par notre partenaire
- Elaboration d'un programme de rendez-vous ciblés sur la base de votre cahier des charges

4. Accompagnement par des interprètes

- Accompagnement/interprétariat lors des rendez-vous individuels (2 ou 3 jours)

5. Accompagnement sur place

- Accompagnement et coordination sur place par le chargé de mission

Non inclus :

- Frais de vie sur place : restauration (hors dîner délégation)
- les transports en Russie, déplacement vers les rendez-vous : taxi, location de voiture...
- l'interprétariat supplémentaire
- l'envoi d'échantillons et de documentations
- les autres frais personnels...



LE PROGRAMME PREVISIONNEL

Lundi 15/9:

Vol Toulouse/Moscou, transfert et installation à l'hôtel
Briefing avec le partenaire conseil et le chargé de mission (planning RDV, interprètes...)
Tour panoramique de Moscou (éventuellement)

Mardi 16 et mercredi 17/9

Présentation des interprètes
Rendez-vous individuels pré-organisés à Moscou
Dîner délégation le mardi soir à Moscou

Jeudi 18/9

Poursuite des rendez-vous individuels
Rencontre / visite d'entreprises françaises implantées en Russie
Debriefing – Bilan de la mission

Vendredi 19/9

Retour en France

MISSION DE PROSPECTION MULTISECTORIELLE EN RUSSIE A MOSCOU, DU 15 AU 18 SEPTEMBRE 2014

LE TARIF de la mission

OPTION 1	TARIF HT	TARIF TTC*
➤ Mission de prospection multisectionnelle Forfait global de participation incluant 2 jours de rendez-vous à Moscou avec interprète	3 200,- €	3 840,- €
OPTION 2		
➤ Mission de prospection multisectionnelle Forfait global de participation incluant 3 jours de rendez-vous à Moscou avec interprète	3 500,- €	4 200,- €

* TVA récupérable

Ces tarifs tiennent compte de la subvention du Conseil Général, sous réserve d'éligibilité : à savoir, entreprise adhérente du CIEL 47

Cette dépense est éligible à l'Assurance Prospection de la Coface

Contactez votre interlocuteur Coface habituel ou le correspondant CCI INTERNATIONAL pour le Lot-et-Garonne : n.pillias@aqui-cci-international.com

Offre limitée, réservée aux 5 premières entreprises inscrites !

Conditions générales :

Le CIEL47 se réserve le droit d'annuler la mission en cas de force majeure ou de participation insuffisante. Dans ce cas, les acomptes versés seront intégralement remboursés, sans indemnités d'aucune sorte. Pour des raisons de trésorerie, le CIEL se réserve également le droit d'encaisser le règlement par avance.

Annulation de la part de l'entreprise :

En cas d'annulation de votre part, après la signature du bon de commande définitif, les dépenses irrévocablement engagées seront dues dans leur intégralité.

Je déclare avoir pris connaissance des conditions générales de participation et m'engage à en respecter toutes les clauses. Le règlement du montant total de la participation conditionne la participation de l'entreprise à la manifestation visée par le présent document.

MISSION DE PROSPECTION MULTISECTORIELLE EN RUSSIE A MOSCOU, DU 15 AU 18 SEPTEMBRE 2014

Bulletin d'inscription

A retourner avant le : 15 juin 2014

Je soussigné (nom, prénom) :

Fonction :

Agissant pour le compte de l'entreprise désignée ci-après :

Raison sociale :		
Adresse :		
Responsable du dossier :		
Tél :	Portable :	Fax :
E-mail :	Site Internet :	
Adresse de facturation (si différente) :		
N° de SIRET :	NAF :	N° d'identification TVA :
Activité de la société :		
CA (KE) :	CA export (KE) :	Effectif :

Indiquer votre choix de participation :

<p>OPTION 1 : Mission de prospection multisectorielle <input type="checkbox"/> € Forfait participation + 2 jours de RDV avec interprète</p> <p>OPTION 2 : Mission de prospection multisectorielle <input type="checkbox"/> € Forfait participation + 3 jours de RDV avec interprète</p>	
<p>Ce document doit nous être retourné, visé et revêtu du cachet de votre entreprise, accompagné de votre règlement, soit :</p>	<p><input type="checkbox"/> par virement effectué ce jour au nom de CIEL47 IBAN FR76 1780 7008 0110 1190 BIC CCBPFRPPTLS ouvert à la Banque Populaire Occitane Agen République</p> <p><input type="checkbox"/> par chèque à l'ordre de CIEL47 joint au présent formulaire (le CIEL se réserve le droit d'encaisser le règlement par avance) ; une facture acquittée sera adressée à l'entreprise par le CIEL47.</p>

Date :

Signature et cachet :

